

IL PRODUTTORE PERFETTO

*Per i Gas e... per chi li rifornisce:
tante indicazioni per capire chi sono i nostri produttori, cosa chiediamo loro e
che rapporto vorremmo avere*

Come fa un Gas a scegliere i propri fornitori? Quali sono i criteri di produzione che vorrebbe che seguissero? I Gas Fiorentini rispondono a queste domande con... 13 domande: sono quelle che vorremmo fare a qualsiasi fornitore, prima di stabilire un rapporto con lui

- 1) Hai già rapporti con altri Gas? Sai che cosa sono? In caso contrario te lo vorremo spiegare...
- 2) Sei disposto a farci conoscere tutti i dettagli della tua filiera produttiva? Possiamo venire in azienda a vedere con i nostri occhi?
- 3) ai Gas interessa il rispetto della terra. Come coltivi i tuoi prodotti? Da dove vengono le materie prime? Hai certificati di biologico/biodinamico?
- 4) ai Gas interessa il rispetto degli uomini e di tutti gli esseri viventi. Hai dei dipendenti, possiamo conoscerli e parlare con loro? Come tratti i tuoi animali?
- 5) ai Gas interessa la filiera corta. Quali sono i prodotti che vengono da fuori, o che mandi a lavorare fuori?
- 6) devi vendere anche alla grande distribuzione? Hai dei vincoli di quantità/tipologie che ti vengono imposti?
- 7) la gestione dell'azienda è un hobby o la tua fonte di sussistenza principale?
- 8) ai Gas interessa risparmiare le risorse. Fai qualcosa in azienda per ottimizzare il consumo di acqua e energia?
- 9) ai Gas interessa ridurre l'impatto degli imballaggi. Di quali contenitori puoi fare a meno per darci i prodotti, possiamo riportarti i contenitori?
- 10) ai Gas interessa ridurre l'impatto dei trasporti. Tu come ti organizzi per le consegne? possiamo incontrarci a metà strada, c'è un giorno migliore per te, che magari possa essere vicino alle consegne del nostro Gas?
- 11) i prezzi: più che spendere poco, ci interessa sapere da cosa è formato il tuo prezzo, con la massima franchezza possibile
- 12) pensi che tutto questo in cui crediamo sia importante anche per te? Cerchi magari di applicarlo anche nel tuo privato? Quanto sei disposto a modificare del tuo sistema produttivo, per venire incontro a tutte queste nostre esigenze?
- 13) come possiamo comunicare con te?

Quello che vogliamo, in genere, è costruire un rapporto che vada molto al di là della transazione commerciale e sia basato sulla fiducia, sul reciproco rispetto e reciproco ascolto!